

## Questionnaire sur la vidéo de vente au TopShop AGROLA

AGROLA a créé une vidéo de formation destinée à améliorer les argumentaires de vente. Regardez bien la vidéo et répondez aux questions ci-dessous.

Participez, le jeu en vaut la chandelle! Chaque questionnaire renvoyé fera l'objet d'une évaluation. Si vous avez répondu correctement aux 10 questions et aux 3 questions complémentaires, vous recevrez un **cadeau très pratique!** 

10 questions concernant la vidéo

Lorsque le client paie un café, à quoi doit-on le rendre attentif?
Où le client trouve-t-il le réseau de stations-service AGROLA?
Quelle est la première chose qui fait plaisir au client, lorsqu'il arrive à la caisse?
Enumérez les trois produits AGROLA que vous devriez citer dans les entretiens de vente.
Pour quels groupes d'articles devez-vous absolument vérifier l'âge du client?



Où et comment peut-on s'affilier à l'energy club AGROLA?
A quoi sert la circulaire energy club AGROLA?
Quel est le rôle d'AGRONET?
Sous quel onglet/titre trouve-t-on le passeport café dans l'app AGROLA?
Qu'est-ce que les clients oublient souvent lors de leurs achats? Quelle question devez-vous toujours leur poser?



## Zusatzfragen

Comment fonctionne le passeport café dans l'app AGROLA? Que se passe-t-il dans l'app lorsqu'un client achète un café? Quelle est la durée de validité des points de l'energy club AGROLA? Quels sont les avantages de l'energy card AGROLA? 3. Le client n'a aucun point sur son compte energy club AGROLA: quelles sont les causes possibles? L'option "Station-service près de chez moi" disponible dans l'app, ne fonctionne pas. Quelles sont les causes possibles?



## Votre avis compte pour nous!

Que pensez-vous de la vidéo de vente TopShop AGROLA? Est-elle informative? Faut-il y

ajouter une information ou avez-vous une suggestion pour l'améliorer?

Nous vous remercions de votre commentaire.

Prière d'adresser ce questionnaire rempli à :

AGROLA SA Marketing Theaterstrasse 15a 8401 Winterthur kontakt@agrola.ch